

COMMERCIEEL TECHNISCH ADVISEUR VLOEREN (Nederland midden-zuid)

Over F. Ball

F. Ball and Co. Ltd. is dé toonaangevende Britse fabrikant van hoogwaardige vloerinstallatie producten. Ons assortiment innovatieve kwaliteitsproducten is specifiek gericht op de beroepsmatige vloerenstofferder. Met bijna 140 jaar ervaring streven wij naar uitstekende klantenservice, geavanceerde technologie en duurzame oplossingen voor onze klanten in de vloerenbranche.

Vacature

Wij zijn op zoek naar een gemotiveerde en enthousiaste **COMMERCIEEL TECHNISCH ADVISEUR** met vloer-technische vaardigheden. In deze rol ben je verantwoordelijk voor het genereren van omzet, het opbouwen en onderhouden van klantenrelaties en het promoten van onze kwaliteitsproducten in Nederland. Je bent de vloerenexpert voor klanten wat betreft deskundig advies, technische ondersteuning en productinformatie. Je geeft raad die naadloos aansluit op de behoeften van klanten.

Verantwoordelijkheden

- Je werkt naar vastgestelde verkooptargets en signaleert en reageert op nieuwe kansen bij stofferdersbedrijven, woonwinkels, architecten en onze distributiepartners.
- Je biedt technische kennis en adviserende verkoopondersteuning aan klanten, waarbij de juiste productoplossingen worden aangedragen.
- Langdurige klantenrelaties bouw je op en koester je, om herhalingsaankopen en merktrouw te stimuleren.
- Productpresentaties, demonstraties en trainingen geven aan klanten en partners.
- Nauwe samenwerking met onze interne teams van marketing, training en technische ondersteuning voor een zo goed mogelijk advies aan klanten.
- Terugkoppeling uit de branche voor het verbeteren van ons aanbod van producten en service.
- Plannen van verkoopactiviteiten met behulp van onze CRM en rapportage.
- Op de hoogte blijven van trends, concurrenten en nieuwe productinnovaties.



Wat wij vragen

- Verkoopervaring met een focus op technische producten voor vloeren of in de bouw.
- Gedegen technische kennis van vloerproducten, materialen, werkwijzen en methodes, normen.
- Uitstekende communicatieve- en interpersoonlijke vaardigheden met het vermogen om sterke relaties met klanten op te bouwen.
- Een pro-actieve en oplossingsgerichte aanpak in verkoop- en klantenondersteuning.
- Hoge mate van zelfsturing en doelgerichtheid, zelfstandig kunnen werken.
- Vloeiend Nederlands en goede beheersing van de Engelse taal – geschreven en gesproken.
- Bereid om binnen Nederland naar klanten en werken op locatie te reizen. Buiten de grenzen naar het Verenigd Koninkrijk of verder indien nodig.
- Geldig rijbewijs.

Persoonlijke vaardigheden

- Uitstekende taal- en numerieke vaardigheden voor rapportage.
- Goede beheersing van MS Word en Excel, kennis van Salesforce is een pré.
- Vermogen om prioriteiten te stellen in je werk en bezoeken te plannen.
- Woonachtig in het rayon midden-zuid Nederland (onder de A12).

Wat wij bieden

- Fulltime functie.
- Marktconform salaris.
- Uitgebreid pakket aan secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder auto van de zaak, laptop en mobiel.
- Volledige support wat betreft relatiebeheer en uitgebreide producttraining.
- Ruime ontwikkelings- en doorgroeimogelijkheden.
- Dynamisch en ondersteunend teamverband.
- De buitenkans te werken met een kwaliteitsmerk in de bedrijfstak vloeren.

Heb jij een passie voor vloeren, verkopen en het ondersteunen van klanten, dan horen we graag van je. Solliciteer vandaag nog, maak deel uit van ons dynamische team en help mee de toekomst van de vloerenbranche in Nederland vorm te geven!

Solliciteren

Graag ontvangen wij jouw CV met begeleidende brief per email naar amanda.swindail@f-ball.co.uk

Sluitingsdatum: Vrijdag 9 mei 2025

Alleen rechtstreekse sollicitaties worden meegenomen in de sollicitatieprocedure. Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

